



Festanstellung

## Vertriebsingenieur (m/w/d) Großprojekte SF Bau

**Coburg**

Sie lieben den Vertrieb überzeugender bautechnischer Produkte und beraten regionale Bauherren und Investoren gerne ganzheitlich auf hohem fachlichen Niveau? Sie möchten in einem markenstarken Unternehmen arbeiten, das seit vielen Jahrzehnten sehr erfolgreich am Markt agiert und auch für die kommenden Jahre wirtschaftlich bestens aufgestellt ist?

Dann sind Sie bei einem unserer langjährigen Kunden in einem neuen wachsenden Unternehmensbereich am Standort Coburg sehr herzlich willkommen! Engagieren Sie sich dort mit Ihren menschlichen und fachlichen Stärken als Vertriebsingenieur (m/w/d) für Großprojekte im schlüsselfertigen Hochbau und bringen Sie dieses innovative Unternehmen weiter voran.

**Auf Sie warten spannende Aufgaben, u.a.:**

- Akquise von Bauherren und Investoren sowie Aufbau nachhaltiger Geschäftsbeziehungen
- technische und wirtschaftliche Beratung der Kunden von der ersten Geschäftsanbahnung bis zum Vertragsabschluss
- Ausarbeitung und Vorstellung alternativer Konzepte mit entsprechenden Wirtschaftlichkeitsberechnungen
- Gestaltung, Verhandlung und Abschluss von Verträgen
- Aufbau und Pflege eines regionalen Netzwerks

**Dafür bietet Ihnen das Unternehmen:**

- ein attraktives Vergütungspaket inkl. ansprechender Sozialleistungen und einer erfolgsabhängigen Prämie
- PKW zur Privatnutzung, Handy und Laptop
- Vertrauensarbeitszeit, 32 Tage Urlaub
- die Möglichkeit, mobil zu arbeiten
- Gutscheine/Rabattaktionen, Altersvorsorge, VL
- ein umfangreiches Angebot an Qualifizierungsmaßnahmen
- professionelles Arbeiten in einer von Teamgeist geprägten Atmosphäre sowie eine offene Unternehmenskultur

**Sie bringen mit:**

- Studium Bauingenieurwesen, Architektur oder Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Ausbildung
- Berufliche Erfahrung in der Leitung von Bauprojekten, alternativ in der Planung, Kalkulation oder im Vertrieb schlüsselfertiger Objekte
- Hohe Vertriebsaffinität und Verhandlungsgeschick
- Integere, standfeste Persönlichkeit mit hoher Kommunikationsfähigkeit und Kundenorientierung

## ARINA für Bewerber und Arbeitnehmer

Mit unserer langjährigen Erfahrung und zahlreichen Kontakten zu Unternehmen der Bau- und Immobilienbranche können wir Sie dabei unterstützen, das zu finden, was Sie aktuell weiter bringt.



### Haben Sie Fragen zum Stellenangebot?

Ihre Ansprechpartnerin Uta Berblinger wird Ihnen gerne weiterhelfen

**Uta Berblinger**

0911 366328-23

karriere@arina-bau.de